



## **Responsable Commercial International**

Définir la stratégie commerciale par zone (EMEA). Analyser les marchés et leur potentiel de développement. Négocier les contrats commerciaux en tenant compte des spécificités réglementaires locales. Créer, suivre, analyser les indicateurs, rendre compte.

Quadrilingue : français, anglais, allemand, turc. Capacité d'adaptation, orienté défis et résultats, goût du travail en équipe, curiosité, force de proposition

**Référence à rappeler: 1693**