



Directeur Business Développement

CONSEIL & A.M.O. IMMOBILIER TERTIAIRE

Structurer et développer C.A. et marge. Définir et mettre en oeuvre le plan d'action commerciale. Animer, motiver et fédérer l'équipe opérationnelle. Accroître la visibilité et promouvoir l'image. Garantir satisfaction et fidélisation clients. Analyser les KPI's et assurer les mesures correctives.

A l'écoute, focus client, négociateur, tenace, pédagogue et collaboratif.

Référence à rappeler: 1545