



Commercial Mécénat

PME - TPE FRANCE & INTERNATIONAL ONG- FONDATION

Prospecter et fidéliser des sponsors privés et publics, viser des ressources pérennes. Trouver le financement des projets de développement. Activer le relationnel, encadrer les équipes. Se donner des objectifs ambitieux.

Français et anglais bilingue, expérience et mobilité internationale. Implication, goût du challenge, orientation résultat.

Référence à rappeler: 1229